



Правно - исторически факултет

2700 Благоевград, пл. "Теорги Измирлиев - Македончето"
тел./факс: 073/88 66 17; e-mail : admin@law.swu.bg

Конспект по

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА НА МЕЖДУНАРОДНИТЕ ПРЕГОВОРИ

1. Общо понятие за преговори. Международни преговори.
2. Субекти и обекти на международните преговори.
3. Международните преговори в Древността.
4. Международните преговори през Средновековието .
5. Основни международни преговори през XIX век и първата половина на XX век.
6. Дипломатия и преговори през XX и XXI век.
7. Основни принципи на международните преговори.
8. Видове международни преговори.
9. Организация и структура на международните преговори.
10. Етапи на международните преговори. Заключителни документи.
11. Място и роля на третата страна в международните преговори.
12. Стратегии, тактики и техники в преговорите.

Литература:

1. Кисинджър, Х. Дипломацията. С., 1997.
2. МакФорън, Д. Как да водим преговори, С., 1992.
3. Савов, Е. Генов, Г. Международни дипломатически преговори.
Албатрос. 2008
4. Стефанов, Г. Външна политика. Дипломация. С., 1994.
5. Стефанов, Г., Теория на международните отношения. С., 1997.
6. Фишър, Р. Юри, У. Изкуството на преговорите. Да достигнем до Да.
С. 1992.
7. Avenhaus, R. Zartman, I. William. Diplomacy Games: Formal Models
and International Negotiations. 2007

Преподавател

Доц. д-р Николай Попов