



Правно - исторически факултет

2700 Благоевград, пл. "Теорги Измирлиев - Македончето" тел./факс:
073/88 66 17; e- mail : admin@law.swu.bg

Конспект

по дисциплината

„ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА НА МЕЖДУНАРОДНИТЕ ПРЕГОВОРИ”

1. Общо понятие за преговори. Международни преговори.
2. Субекти и обекти на международните преговори.
3. Международните преговори в Древността и Античността.
4. Международните преговори през Средновековието.
5. Основни международни преговори през 19-и век и първата половина на 20-и век.
6. Международните преговори през втората половина на 20-и и началото на 21-и век.
7. Дипломация и преговори.
8. Основни принципи на международните преговори.
9. Видове международни преговори.
10. Организация и структура на международните преговори.
11. Етапи на международните преговори.
12. Заключителни документи при международни преговори.
13. Място и роля на третата страна в международните преговори. Медиация и арбитраж.
14. Стратегии, тактики и техники в преговорите.
15. Международните преговори в дигитална среда.

Литература:

1. Кисинджър, Х. Дипломацията. С., 1997.
2. МакФорън, Д. Как да водим преговори, С., 1992.
3. Савов, Е. Генов, Г. Международни дипломатически преговори. Албатрос.
2008
4. Стефанов, Г. Външна политика. Дипломация. С., 1994.
5. Стефанов, Г., Теория на международните отношения. С., 1997.
6. Фишър, Р. Юри, У. Изкуството на преговорите. Да достигнем до Да. С. 1992.
7. Avenhaus, R. Zartman, I. William. Diplomacy Games: Formal Models and
International Negotiations. 2007
8. Kissinger, Henry. Leadership : Six Studies in World Strategy. Allen Lane. 2022.

Изготвил:

доц. д-р Николай Попов